

ООО «Энгельс Тепло Сервис»

УТВЕРЖДАЮ:
Директор ООО «Энгельс Тепло Сервис»
В.М. Ребров
2014 г.



Положение о порядке проведения конкурентных переговоров

1. Общий порядок проведения конкурентных переговоров

1.1. Общие положения

1.1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с требованиями Федерального закона «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ (далее по тексту - Федеральный закон), Положения о закупке ООО «Энгельс Тепло Сервис» и является его неотъемлемой частью. Настоящее Положение регламентирует процедуры закупки товаров, работ, услуг за счет средств Общества с ограниченной ответственностью «Энгельс Тепло Сервис» (далее — ООО «Энгельс Тепло Сервис», Заказчик, Общество) путем проведения конкурса.

1.1.2. Проводимые Обществом процедуры конкурентных переговоров регламентируются Положением о закупке, настоящим Положением, документацией о конкурентных переговорах, разработанной на основании указанных документов. Термины, используемые в настоящем Положении, соответствуют значению, установленному Положением о закупке.

1.1.3. Процедура конкурентных переговоров, проводимая в соответствии с настоящим Положением, является открытой.

1.1.4. В целях осуществления закупки товаров, работ, услуг для нужд Общества путем проведения конкурентных переговоров необходимо:

- а) разработать и разместить на официальном сайте извещение о проведении конкурентных переговоров, документацию о конкурентных переговорах;
- б) в случае получения от участника запроса на разъяснение положений документации о конкурентных переговорах, предоставлять необходимые разъяснения;
- в) при необходимости вносить изменения в документацию о конкурентных переговорах;
- г) принимать все заявки на участие в процедуре конкурентных переговоров, поданные в срок и в порядке, установленном документацией;
- д) осуществлять вскрытие заявок на участие в конкурентных переговорах;
- е) провести отбор претендентов и принять решение о допуске (об отказе в допуске) к участию в конкурентных переговорах по основаниям, предусмотренным настоящим Положением;
- ж) пригласить к переговорам участников, прошедших отборочную стадию;
- з) провести переговоры с каждым из участников;
- и) собрать окончательные оферты (техничко-коммерческие предложения) участников, с учетом достигнутых в ходе переговоров договоренностей;
- к) оценить и сопоставить технико-коммерческие предложения на участие в конкурентных переговорах в целях определения победителя конкурентных переговоров;

- л) разместить на официальном сайте протоколы, составленные по результатам заседаний закупочной комиссии;
- м) заключить договор по результатам проведения конкурентных переговоров;
- н) подготовить отчет о проведении процедуры закупки.

1.2. Извещение о проведении конкурентных переговоров

1.2.1. Заказчик не менее, чем за пять дней до предполагаемого дня вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах размещает извещение о проведении конкурентных переговоров на официальном сайте.

1.2.2. В извещении о проведении конкурентных переговоров должны быть указаны следующие сведения:

- 1) способ закупки: конкурентные переговоры;
- 2) наименование, место нахождения, почтовый адрес и адрес электронной почты, номер контактного телефона, контактное лицо Заказчика;
- 3) предмет договора с указанием количества поставляемого товара, объема выполняемых работ, оказываемых услуг;
- 4) место поставки товара, выполнения работ, оказания услуг;
- 5) сведения о начальной (максимальной) цене договора (цене лота) и, при необходимости, минимальной цене договора (цене лота);
- 6) срок, место и порядок предоставления документации, сайт Заказчика, на котором размещена документация, размер, порядок и сроки внесения платы, взимаемой Заказчиком за предоставление документации, если такая плата установлена;
- 7) место, дата начала (если не совпадает с датой размещения закупки) и дата, время окончания срока подачи заявок на участие в предварительном отборе;
- 8) сведения о том, что к участию в конкурентных переговорах, проводимом по результатам предварительного отбора, будут допущены только участники, прошедшие предварительный отбор;
- 8) место и дата, время вскрытия заявок, срок (или даты) рассмотрения заявок и подведения итогов предварительного отбора;
- 9) информация о праве Заказчика в любое время отказаться от проведения конкурентных переговоров, в том числе отказаться от выбора победителя после вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах, от заключения договора с победителем конкурентных переговоров.

1.2.3. Извещение о проведении конкурентных переговоров является неотъемлемой частью документации о конкурентных переговорах.

1.3. Документация о конкурентных переговорах

1.3.1. Заказчик одновременно с размещением извещения о проведении конкурентных переговоров размещает на официальном сайте документацию о конкурентных переговорах.

1.3.2 Документация о конкурентных переговорах должна содержать:

- а) наименование, характеристики и количество поставляемых товаров, наименование, характеристики и объем выполняемых работ, оказываемых услуг.
- б) сведения о начальной (максимальной) цене договора (цене лота) и, при необходимости, минимальной цене договора (цене лота). Установление Заказчиком минимальной цены договора имеет целью исключение необоснованного занижения претендентами цены договора, влекущее объективную невозможность надлежащего исполнения обязательств по договору, и должно быть обосновано Заказчиком.

В случае, если конкурентные переговоры проводятся в целях заключения договора на выполнение технического обслуживания и (или) ремонта техники, оборудования, оказание услуг связи, юридических и иных услуг и невозможно определить необходимое количество запасных частей к технике, к оборудованию, объем работ, услуг,

допускается указать в документации начальную цену договора (цену лота), а также начальную (максимальную) цену запасных частей (каждой запасной части) к технике, к оборудованию и начальную цену единицы услуги и (или) работы по техническому обслуживанию и (или) ремонту техники, оборудования, в том числе цену работ по замене указанных запасных частей. При этом должны быть указаны установленные Заказчиком требования к техническим характеристикам, качеству товара, работ, услуг и иные показатели, связанные с определением соответствия поставляемого товара, выполняемых работ, оказываемых услуг потребностям Заказчика;

в) требования к техническим характеристикам, качеству товара, работ, услуг, их безопасности, к функциональным характеристикам (потребительским свойствам) товара, к размерам, упаковке, отгрузке товара, к результатам работы и иные требования, связанные с определением соответствия поставляемого товара, выполняемой работы, оказываемой услуги потребностям Заказчика;

г) требования к сроку и (или) объему предоставления гарантий качества товара, работ, услуг, к обслуживанию товара, к расходам на эксплуатацию товара (при необходимости);

д) место, условия и сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг;

е) форму, сроки и порядок оплаты товара, работ, услуг;

ж) порядок формирования цены договора (цены лота) (с учетом или без учета расходов на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей и т.п.);

з) сведения о возможности Заказчика изменить предусмотренные договором количество товаров, объем работ, услуг;

и) требования к содержанию, форме и составу заявки на участие в конкурентных переговорах и, при необходимости, инструкцию по ее заполнению;

к) место, дата начала (если не совпадает с датой размещения закупки) и дата, время окончания срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах.

л) требования к участникам конкурентных переговоров, установленные в соответствии с разделом 5.4 Положения о закупке, являющиеся условиями допуска к конкурентным переговорам, и перечень документов, представляемых участниками закупки для подтверждения их соответствия установленным требованиям и критериям;

м) основания для принятия решения о допуске (об отказе в допуске) претендента к участию в конкурентных переговорах, проводимых по результатам рассмотрения заявки;

н) порядок отзыва заявок на участие в конкурентных переговорах, порядок внесения изменений в такие заявки;

о) формы, порядок, даты начала (если отличается от даты размещения конкурентных переговоров) и окончания срока предоставления участникам конкурентных переговоров разъяснений положений документации о конкурентных переговорах;

п) место, порядок, дату и время вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах; срок рассмотрения заявок претендентов, срок подведения итогов закупки после получения окончательных ofert участников;

р) требования к описанию участниками конкурентных переговоров поставляемого товара, который является предметом конкурентных переговоров, его функциональных характеристик (потребительских свойств), а также его количественных и качественных характеристик, требования к описанию выполняемых работ, оказываемых услуг, которые являются предметом конкурентных переговоров, их количественных и качественных характеристик, в случае установления таких требований Заказчиком;

с) критерии, их значимость, порядок оценки и сопоставления заявок на участие в конкурентных переговорах;

т) размер обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах, срок и порядок предоставления, условия удержания обеспечения такой заявки (в случае

установления Заказчиком требования обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах);

у) размер обеспечения исполнения договора, срок и порядок его предоставления, условия удержания обеспечения (если Заказчиком установлено требование обеспечения исполнения договора). Размер обеспечения исполнения договора не может превышать пятидесяти процентов начальной цены договора (цены лота), указанной в извещении о проведении конкурентных переговоров;

ф) срок со дня получения направленного Заказчиком договора, в течение которого победитель конкурентных переговоров или участник конкурентных переговоров, с которым в соответствии с настоящим Положением должен быть заключен договор, должен подписать проект договора и вернуть Заказчику.

х) последствия признания конкурентных переговоров несостоявшимися.

1.3.3. К документации о конкурентных переговорах должен прилагаться проект договора, заключаемого по результатам проведения конкурентных переговоров, являющийся неотъемлемой частью документации о конкурентных переговорах (при проведении конкурентных переговоров по нескольким лотам к документации о конкурентных переговорах может прилагаться единый проект договора, содержащий общие условия по лотам и специальные условия в отношении каждого лота, при их наличии).

1.3.4. По запросу любого претендента, оформленному и представленному в порядке, установленном в извещении о проведении конкурентных переговоров, Заказчик в течение двух рабочих дней предоставляет участнику, от которого получен запрос, документацию о конкурентных переговорах на бумажном носителе. При этом документация о конкурентных переговорах на бумажном носителе выдается после внесения участником платы за предоставление документации, если такая плата установлена и указание об этом содержится в извещении о проведении конкурентных переговоров. Запрос должен содержать наименование претендента, контактное лицо, телефон и электронный адрес для связи.

1.3.5. Документация о конкурентных переговорах, размещенная на официальном сайте, должна соответствовать документации о конкурентных переговорах, предоставляемой в порядке, установленном пунктом 1.3.4.

1.3.6. Предоставление документации о конкурентных переговорах до размещения на официальном сайте извещения о проведении конкурентных переговоров не допускается.

1.4. Внесение изменений в извещение, документацию о конкурентных переговорах

1.4.1. Заказчик до истечения срока представления заявок на участие в конкурентных переговорах вправе по собственной инициативе либо в ответ на запрос какого-либо участника внести изменения в извещение и/или документацию о конкурентных переговорах, в т.ч. продлить срок подачи заявок на участие в конкурентных переговорах. В случае, если изменения в извещение или документацию о конкурентных переговорах внесены Заказчиком менее чем за три дня до даты окончания подачи заявок на участие в конкурентных переговорах срок подачи заявок должен быть продлен так, чтобы со дня размещения на официальном сайте внесенных в извещение, документацию о конкурентных переговорах изменений до даты окончания подачи заявок на участие в конкурентных переговорах такой срок составлял не менее чем три дня.

1.4.2. В течение одного рабочего дня со дня внесения изменений в извещение, документацию о конкурентных переговорах такие изменения размещаются на официальном сайте и направляются по электронной почте участникам, которым Общество предоставило документацию о конкурентных переговорах на бумажном носителе.

1.5. Разъяснение документации о конкурентных переговорах

1.5.1. Любой претендент вправе направить запрос о разъяснении положений документации о конкурентных переговорах в порядке и сроки, установленные документацией о конкурентных переговорах. Если иного не указано в соответствующей документации о конкурентных переговорах запрос может быть отправлен в форме официального документа, подписанного уполномоченным лицом не позднее, чем за два рабочих дня до даты вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах. Заказчик в течение двух рабочих дней со дня поступления запроса о разъяснении положений документации о конкурентных переговорах размещает разъяснения (без указания наименования претендента, от которого был получен запрос на разъяснения) на официальном сайте, кроме того, направляет по электронной почте разъяснения положений документации о конкурентных переговорах участникам, которым Заказчик предоставил документацию о конкурентных переговорах на бумажном носителе.

1.6. Отказ от проведения конкурентных переговоров. Отказ от заключения договора.

1.6.1. Заказчик вправе в любое время отказаться от проведения конкурентных переговоров, в том числе отказаться от выбора победителя после вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах.

1.6.2. Извещение об отказе от проведения конкурентных переговоров размещается на официальном сайте в течение 24 часов со дня принятия решения об отказе от проведения конкурентных переговоров. В течение двух рабочих дней со дня принятия указанного решения Заказчиком направляются соответствующие уведомления всем претендентам, подавшим заявки на участие в конкурентных переговорах.

1.6.3. Выбор комиссией победителя конкурентных переговоров или принятие в предусмотренных настоящим Положением случаях решения о закупке у единственного источника не влечет обязанности Заказчика заключить договор с таким участником конкурентных переговоров.

1.7. Требования к заявке на участие в конкурентных переговорах

1.7.1. Для участия в конкурентных переговорах претендент должен подготовить заявку на участие в конкурентных переговорах, оформленную в полном соответствии с требованиями документации о конкурентных переговорах.

1.7.2. Заявка на участие в конкурентных переговорах должна содержать документы, указанные в соответствующей документации о конкурентных переговорах. Документацией о конкурентных переговорах может быть предусмотрена обязанность претендентов предоставить следующие документы:

а) заполненную форму заявки на участие в конкурентных переговорах в соответствии с требованиями документации о конкурентных переговорах;

- для юридического лица:

б) анкету юридического лица по установленной в документации о конкурентных переговорах форме;

в) копию устава с изменениями;

г) выписку из единого государственного реестра юридических лиц (или нотариально заверенную копию такой выписки), полученную не ранее чем за 30 дней до дня размещения на официальном сайте извещения о проведении конкурентных переговоров, если иной больший срок давности выдачи выписки не установлен документацией; для иностранных лиц надлежащим образом заверенный перевод на русский язык документов о государственной регистрации юридического лица в соответствии с законодательством соответствующего государства, полученных не ранее чем за 30 дней до дня размещения на официальном сайте извещения о проведении

конкурентных переговоров, если иной большой срок давности выдачи документа не установлен документацией о конкурентных переговорах;

д) копию решения об одобрении (или о совершении) крупной сделки, если требование о необходимости наличия такого решения для совершения крупной сделки установлено законодательством Российской Федерации, учредительными документами юридического лица и если для участника поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг, являющихся предметом конкурентных переговоров, или внесение денежных средств в качестве обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах, обеспечения исполнения договора является крупной сделкой;

- для индивидуального предпринимателя:

е) фамилию, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства, номер контактного телефона;

ж) выписку из единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей или нотариально заверенную копию такой выписки, полученную не ранее чем за 30 дней до дня размещения на официальном сайте извещения о проведении конкурентных переговоров; для иностранных лиц надлежащим образом заверенный перевод на русский язык документов о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством соответствующего государства, полученных не ранее чем за 30 дней до дня размещения на официальном сайте извещения о проведении конкурентных переговоров, если иной большой срок давности выдачи документа не установлен документацией о конкурентных переговорах;

- для любых претендентов:

з) в случае, если начальная цена договора превышает 1 000000 (один миллион) рублей (с НДС), а также в иных необходимых случаях, Заказчик вправе установить требования о предоставлении претендентом:

- бухгалтерских балансов и отчетов о прибылях и убытках за последний отчетный год и истекшие месяцы текущего года - для юридических лиц и/или

- справки об исполнении налогоплательщиком обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней и налоговых санкций, выданной соответствующими подразделениями Федеральной налоговой службы не ранее чем за 60 дней до срока окончания приема заявок на участие в конкурентных переговорах и/или

- сведений об участии в судебных разбирательствах;

и) документы, подтверждающие право участника конкурентных переговоров на поставку товара, производителем которого он не является, и предоставление фирменных гарантий производителя товара;

к) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени участника конкурентных переговоров - юридического лица (копия решения о назначении или об избрании либо приказа о назначении физического лица на должность, в соответствии с которым такое физическое лицо обладает правом действовать от имени участника конкурентных переговоров без доверенности. В случае, если от имени участника конкурентных переговоров действует иное лицо, заявка должна содержать также доверенность на осуществление действий от имени участника конкурентных переговоров с полномочиями, включая право на подписание и подачу заявки и подписание договора;

л) предложение претендента по предмету конкурентных переговоров по форме, установленной Заказчиком, в том числе с указанием сведений о функциональных характеристиках (потребительских свойствах) и качественных характеристиках товара, работ, услуг и иные предложения об условиях исполнения договора, предложение о цене договора, о цене единицы товара, работы услуги. В случаях, предусмотренных документацией о конкурентных переговорах, также копии документов, подтверждающих соответствие товара, работ, услуг требованиям, установленным в соответствии с

законодательством Российской Федерации, если в соответствии с законодательством Российской Федерации установлены требования к таким товарам, работам, услугам;

м) документы, подтверждающие соответствие претендента установленным требованиям и условиям допуска к участию в конкурентных переговорах;

н) документы, подтверждающие внесение претендентом обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах, в случае установления в документации о конкурентных переговорах требования обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах;

о) иные документы или копии документов, перечень которых определен документацией, подтверждающие соответствие заявки на участие в конкурентных переговорах, представленной претендентом, требованиям, установленным в документации о конкурентных переговорах;

п) опись документов в составе заявки;

- для простого товарищества:

р) договор простого товарищества участников;

с) документы и сведения в соответствии с настоящим пунктом того участника размещения заказа, которому в соответствии с договором простого товарищества поручено подать заявку на участие в конкурентных переговорах.

1.7.3. Заявка, прилагаемая документация, а также вся корреспонденция и документация, связанная с заявкой на участие в конкурентных переговорах, должны быть составлены на русском языке. Документы, происходящие из иностранного государства, должны быть надлежащим образом легализованы в соответствии с законодательством и международными договорами Российской Федерации.

1.7.4. Документы предоставляются в форме копий, заверенных подписью уполномоченного лица и печатью (для юридических лиц), если иное не указано в настоящем Положении и документации о конкурентных переговорах. Иные требования к оформлению заявки и/или документов в ее составе, в том числе, направление документов в электронной форме, указываются в документации о конкурентных переговорах.

1.8. Обеспечение заявки на участие в конкурентных переговорах

1.8.1. Документация о конкурентных переговорах может содержать требование об обеспечении заявки на участие в конкурентных переговорах, которое в равной степени распространяется на всех претендентов.

1.8.2. Требование об обеспечении заявки может устанавливаться Заказчиком в случае, если срок направления договора для подписания победителю (или иному лицу, с которым в соответствии с настоящим Положением может быть заключен договор) определен и не превышает четырнадцати дней с момента составления протокола, содержащего итоги конкурентных переговоров.

1.8.3. Исполнение обязательств претендента в связи с подачей заявки на участие в конкурентных переговорах может быть обеспечено перечислением денежных средств в качестве обеспечения заявки на расчетный счет, указанный в документации о конкурентных переговорах, или путем предоставления в составе заявки на участие в конкурентных переговорах безотзывной банковской гарантии или иным указанным в документации о конкурентных переговорах способом. Размер обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах не должен превышать десяти процентов начальной цены договора (цены лота), указанной в извещении о проведении конкурентных переговоров.

1.8.4. Заказчик вправе требовать предоставления претендентами в составе заявки на участие в конкурентных переговорах документа, подтверждающего обеспечение участником своих обязательств в связи с подачей заявки на участие в конкурентных переговорах, оформленного в соответствии с требованиями документации о конкурентных переговорах.

1.8.5. Обязательства участника конкурентных переговоров, связанные с подачей заявки на участие в конкурентных переговорах, включают:

а) обязательство заключить договор на условиях, указанных в проекте договора, являющегося неотъемлемой частью документации о конкурентных переговорах, и заявки на участие в конкурентных переговорах;

б) обязательство до заключения договора предоставить обеспечение исполнения договора, в случае если такая обязанность установлена условиями документации о конкурентных переговорах;

в) обязательство претендента предоставить разъяснение сведений, содержащихся в заявке по запросу закупочной комиссии в случаях и порядке, предусмотренном пунктами 1.11.5, 1.11.6 настоящего Положения;

г) обязательство направить окончательное технико-коммерческое предложение (окончательную оферту) по результатам переговоров в указанный Заказчиком срок.

1.8.6. Заказчик удерживает сумму обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах в случаях невыполнения участником закупки обязательств, предусмотренных пунктом 1.8.5.

1.8.7. Обеспечение заявки на участие в конкурентных переговорах возвращается:

а) претендентам, внесшим обеспечение заявок на участие в конкурентных переговорах - в течение пяти рабочих дней со дня принятия решения об отказе от проведения конкурентных переговоров, отказе от заключения договора;

б) претенденту, подавшему заявку на участие в конкурентных переговорах, полученную после окончания приема заявок на участие в конкурентных переговорах, - в течение пяти рабочих дней со дня получения такой заявки;

в) претенденту, подавшему заявку на участие в конкурентных переговорах и отозвавшему такую заявку до дня и времени начала процедуры вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах - в течение пяти рабочих дней со дня поступления Заказчику уведомления об отзыве заявки на участие в конкурентных переговорах в соответствии с требованиями документации о конкурентных переговорах;

г) претенденту, подавшему единственную заявку на участие в конкурентных переговорах, в случае принятия комиссией решения о закупке у единственного источника, - в течение пяти рабочих дней со дня заключения договора с таким участником; а в случае принятия комиссией решения о проведении повторной конкурентной процедуры - в течение пяти рабочих дней с момента подписания протокола, содержащего такое решение комиссии;

д) претенденту, подавшему заявку на участие в конкурентных переговорах и не допущенному к участию в конкурентных переговорах, - в течение пяти рабочих дней со дня подписания протокола рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах;

е) претенденту, признанному единственным участником конкурентных переговоров, в случае принятия комиссией решения о закупке у единственного источника, - в течение пяти рабочих дней со дня заключения договора с таким участником; а в случае принятия комиссией решения о проведении повторной конкурентной процедуры - в течение пяти рабочих дней с момента подписания протокола, содержащего такое решение комиссии;

ж) участнику конкурентных переговоров, который участвовал в конкурентных переговорах, но не стал победителем конкурентных переговоров, за исключением участника конкурентных переговоров, заявке на участие которого был присвоен второй порядковый номер - в течение пяти рабочих дней со дня подписания протокола оценки и сопоставления заявок;

з) участнику конкурентных переговоров, заявке на участие которого, был присвоен второй номер - в течение пяти рабочих дней со дня заключения договора с победителем конкурентных переговоров или с таким участником;

и) победителю конкурентных переговоров - в течение пяти рабочих дней со дня заключения с ним договора.

1.9. Порядок приема заявок на участие в конкурентных переговорах

1.9.1. Со дня размещения извещения на официальном сайте (или иной даты, указанной в извещении о проведении конкурентных переговоров) и до окончания срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах, установленного в извещении о проведении конкурентных переговоров (с указанием даты и времени), Заказчик осуществляет прием заявок на участие в конкурентных переговорах.

1.9.2. Для участия в конкурентных переговорах претендент должен подать заявку на участие в конкурентных переговорах по форме, содержанию и в порядке, установленном документацией. Документацией о конкурентных переговорах может быть предусмотрена подача заявки в форме электронного документа (по электронной почте). Участник вправе подать только одну заявку на участие в конкурентных переговорах в отношении предмета (в отношении каждого лота) закупки.

1.9.3. Все заявки на участие в конкурентных переговорах, полученные до истечения срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах, регистрируются Заказчиком. По требованию претендента Заказчик выдает расписку о получении заявки на участие в конкурентных переговорах или в случае направления заявки в форме электронного документа - расписку в форме электронного документа, с указанием даты и времени его получения, регистрационного номера, способа доставки.

1.9.4. Претендент вправе изменить или отозвать ранее поданную заявку на участие в конкурентных переговорах в порядке, предусмотренном документацией. Изменение и (или) отзыв заявок на участие в конкурентных переговорах после истечения срока подачи заявок, установленного документацией, не допускается.

1.9.5. Если по окончании срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах, установленного документацией, Заказчиком получена только одна заявка на участие в конкурентных переговорах или не будет получено ни одной заявки, конкурентные переговоры признаются несостоявшимися.

1.9.6. В случае, если документацией предусмотрено два и более лота, конкурентные переговоры признаются несостоявшимися только в отношении тех лотов, в отношении которых подана только одна заявка на участие в конкурентных переговорах или не подано ни одной заявки.

1.9.7. Если по окончании срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах, установленного документацией, Заказчиком получена только одна заявка на участие в конкурентных переговорах, закупочная комиссия осуществляет вскрытие заявки и рассматривает ее в порядке, установленном настоящим Положением, документацией о конкурентных переговорах. Если рассматриваемая заявка на участие в конкурентных переговорах и подавший такую заявку претендент соответствуют требованиям и условиям, предусмотренным документацией о конкурентных переговорах, закупочная комиссия вправе провести с таким участником переговоры с целью достижения договоренностей по поводу наилучших для Заказчика условий исполнения договора. По результатам переговоров закупочной комиссией могут быть приняты следующие решения:

а) о закупке у единственного источника, т.е. о заключении договора с единственным участником конкурентных переговоров на условиях документации о конкурентных переговорах, проекта договора и предложения участника;

б) о проведении повторных конкурентных переговоров или повторной закупки иным конкурентным способом.

Указанные решения закупочной комиссии оформляются соответствующим протоколом в сроки, установленные настоящим Положением.

1.9.8. Заявки на участие в конкурентных переговорах, полученные Заказчиком после окончания срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах,

установленного документацией, не рассматриваются и направляются претендентам, подавшим такие заявки, в течение трех рабочих дней с момента получения заявок.

1.10. Вскрытие заявок на участие в конкурентных переговорах

1.10.1. В день, во время и в месте, указанных в документации о конкурентных переговорах, закупочной комиссией вскрываются заявки на участие в конкурентных переговорах.

1.10.2. В случае установления факта подачи одним претендентом двух и более заявок на участие в конкурентных переговорах в отношении одного и того же лота при условии, что поданные ранее заявки таким претендентом не отозваны, все заявки на участие в конкурентных переговорах претендента, поданные в отношении данного лота, не рассматриваются и возвращаются претенденту.

1.10.3. Претенденты, подавшие заявки на участие в конкурентных переговорах, или их представители (при наличии доверенности с соответствующими полномочиями на участие в процедуре) вправе присутствовать при вскрытии конвертов с заявками на участие в конкурентных переговорах, если документацией о конкурентных переговорах не предусмотрено иное. Если документацией о конкурентных переговорах установлена электронная форма подачи заявок, вскрытие заявок, по общему правилу, осуществляется комиссией без участия претендентов (их представителей), если иное не установлено документацией о конкурентных переговорах.

1.10.4. Наименование (для юридического лица), фамилия, имя, отчество (для физического лица) и почтовый адрес каждого претендента, заявка на участие в конкурентных переговорах которого вскрывается, наличие сведений и документов, предусмотренных документацией о конкурентных переговорах, объявляются при вскрытии заявок на участие в конкурентных переговорах и заносятся в Протокол вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах. В случае, если по окончании срока подачи заявок на участие в конкурентных переговорах подана только одна заявка на участие в конкурентных переговорах или не подано ни одной заявки на участие в конкурентных переговорах, в указанный протокол вносится информация о признании конкурентных переговоров несостоявшимися.

1.10.5. Протокол вскрытия заявок должен быть составлен и подписан членами комиссии в течение трех рабочих дней после дня вскрытия заявок. Указанный протокол размещается Заказчиком не позднее трех дней, следующих за днем его подписания, на официальном сайте.

1.11. Рассмотрение заявок на участие в конкурентных переговорах

1.11.1. Закупочная комиссия в срок (или день), указанный в документации о конкурентных переговорах, но не превышающий десяти рабочих дней со дня вскрытия заявок на участие в конкурентных переговорах, рассматривает вскрытые заявки на участие в конкурентных переговорах с целью определения соответствия каждого претендента требованиям, установленным документацией, и соответствия заявки на участие в конкурентных переговорах, поданной таким претендентом, требованиям к заявкам на участие в конкурентных переговорах, установленным документацией о конкурентных переговорах. По результатам рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах закупочной комиссией принимается решение о допуске претендента, подавшего заявку, к участию в конкурентных переговорах и признании его участником конкурентных переговоров либо об отказе в допуске.

1.11.2. Претенденту отказывается в допуске к участию в конкурентных переговорах в случаях:

а) непредставления оригиналов и/или копий документов, а также иных сведений, требование о наличии которых установлено документацией, либо наличия в таких документах недостоверных (или противоречащих) сведений о претенденте или о товарах, о

работах, об услугах, в отношении которых проводится процедура конкурентных переговоров;

б) несоответствия претендента требованиям к участникам конкурентных переговоров, установленным документацией о конкурентных переговорах;

в) несоответствия заявки на участие в конкурентных переговорах требованиям к заявкам или к предложениям претендентов, установленным документацией;

г) непредставления документа или копии документа, подтверждающего внесение денежных средств в качестве обеспечения заявки на участие в конкурентных переговорах, если требование обеспечения заявок на участие в конкурентных переговорах установлено документацией.

1.11.3. Отказ в допуске к участию в конкурентных переговорах по иным основаниям, кроме предусмотренных пунктами 1.11.2, 1.11.4, 1.11.6.1, 1.11.7, 1.12.4.1 случаев, не допускается.

1.11.4. В случае установления недостоверности сведений, содержащихся в заявке на участие в конкурентных переговорах, или установления факта проведения ликвидации претендента (участника) или принятия арбитражным судом решения о признании претендента (участника) банкротом и об открытии конкурсного производства, факта приостановления деятельности претендента (участника) в порядке, предусмотренном КоАП РФ, факта наличия задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год выше 25 % от стоимости активов претендента на последнюю отчетную дату, факта несоответствия претендента любым обязательным требованиям к участнику конкурентных переговоров, указанным в документации о конкурентных переговорах, такой претендент (участник) должен быть отстранен от участия в конкурентных переговорах на любом этапе его проведения.

1.11.5. При необходимости, в ходе рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах, закупочная комиссия вправе потребовать от претендентов разъяснения сведений, содержащихся в заявках на участие в конкурентных переговорах. Требования комиссии, направленные на изменение содержания заявки на участие в конкурентных переговорах, а также разъяснения претендента, изменяющие суть предложения, содержащегося в поданной таким претендентом заявке на участие в конкурентных переговорах, не допускаются.

1.11.6. При размещении извещения о проведении конкурентных переговоров на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов, в случае, если цена договора, предложенная претендентом, снижена более чем на тридцать процентов начальной (максимальной) цены договора, установленной в документации о конкурентных переговорах и минимальная цена договора не установлена Заказчиком в документации о конкурентных переговорах, Заказчик вправе направить требование претенденту о необходимости предоставления обоснования возможности исполнения договора по цене, предложенной таким претендентом. Запрос о необходимости предоставления обоснования возможности исполнения договора по цене, предложенной претендентом, и ответ на такой запрос должны оформляться в письменном виде.

1.11.6.1. В течение трех рабочих дней со дня предоставления претендентом обоснования возможности исполнения договора по цене, предложенной им в заявке, запрашиваемого в соответствии с пунктом 1.11.6, закупочная комиссия рассматривает такое обоснование и по результатам рассмотрения принимает решение о допуске (об отказе в допуске) претендента, представившего обоснование цены договора, к участию в конкурентных переговорах.

1.11.7. В случае, если претендент, которому был направлен письменный запрос о разъяснении сведений, содержащихся в заявке на участие в конкурентных переговорах, или запрос в соответствии с пунктом 1.11.6, не предоставит соответственно запрашиваемые письменные разъяснения заявки на участие в конкурентных переговорах и

(или) обоснования цены договора в порядке и в срок, установленные в запросе, в отношении такого претендента комиссия вправе принять решение об отказе в допуске к участию в конкурентных переговорах.

1.11.8. Сведения о допуске претендентов к участию в конкурентных переговорах и признании участниками конкурентных переговоров, или об отказе в допуске к участию конкурентных переговорах, с обоснованием такого решения, а также сведения о признании конкурентных переговоров несостоявшимся в установленных настоящим Положением случаях, отражаются в протоколе рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах. Протокол должен быть составлен и подписан членами комиссии в течение трех рабочих дней после дня рассмотрения заявок либо в течение одного рабочего дня по истечении установленного документацией срока рассмотрения заявок. Указанный протокол размещается Заказчиком в течение трех дней, следующих за днем его подписания, на официальном сайте.

1.11.8.1. В случае если установленные в извещении (документации о конкурентных переговорах) сроки вскрытия и рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах не превышают трех рабочих дней, решения закупочной комиссии могут оформляться одним Протоколом вскрытия и рассмотрения заявок. Такой протокол должен быть составлен и подписан членами комиссии в сроки, установленные пунктом 1.10.5 настоящего Положения, и размещен Заказчиком на официальном сайте в течение трех дней, следующих за днем его подписания

1.11.10. Если на основании результатов рассмотрения заявок на участие в конкурентных переговорах, будет принято решение о несоответствии всех претендентов требованиям, предъявляемым к участникам конкурентных переговоров, и (или) о несоответствии всех заявок на участие в конкурентных переговорах, установленным документацией требованиям, либо о соответствии только одного претендента и поданной им заявки на участие в конкурентных переговорах установленным требованиям, конкурентные переговоры признаются несостоявшимися.

1.11.11. В случае если только один претендент признан участником конкурентных переговоров и его заявка на участие в конкурентных переговорах и сам претендент соответствуют требованиям и условиям, предусмотренным документацией о конкурентных переговорах, закупочная комиссия вправе провести с таким участником переговоры с целью достижения договоренностей по поводу наилучших для Заказчика условий исполнения договора. По результатам переговоров закупочной комиссией могут быть приняты следующие решения:

а) о закупке у единственного источника, т.е. о заключении договора с участником конкурентных переговоров, подавшим такую заявку, на условиях документации о конкурентных переговорах, проекта договора и предложения претендента;

б) о проведении повторных конкурентных переговоров или повторной закупки иным конкурентным способом.

Указанные решения закупочной комиссии оформляются протоколом рассмотрения заявок в сроки, установленные настоящим Положением.

1.12. Проведение конкурентных переговоров, определение победителя

1.12.1. Закупочная комиссия в срок, указанный в документации о конкурентных переговорах, проводит переговоры отдельно с каждым из претендентов, допущенных к участию в конкурентных переговорах. По решению комиссии переговоры могут проводиться в один или несколько туров. Очередность проведения с каждым из участников переговоров устанавливает комиссия. График (с указанием времени и места) переговоров может быть указан в протоколе вскрытия и/или рассмотрения заявок либо участникам направляются приглашения на участие в переговорах.

1.12.2. На процедуру переговоров должен прибыть представитель (представители) участника, уполномоченный представлять интересы участника в переговорах и заявлять окончательные для участника условия исполнения Договора (доверенность).

1.12.3. При необходимости все достигнутые в ходе переговоров договоренности между участником и Заказчиком могут протоколироваться, после чего протокол конкурентных переговоров подписывается представителями обеих сторон.

1.12.4. После завершения переговоров участники обязаны представить свои окончательные технико-коммерческие предложения (окончательные оферты) с учетом достигнутых в ходе переговоров договоренностей в указанный Заказчиком срок. Указанный срок не может составлять менее 1 рабочего дня.

1.12.4.1. В случае, если участник не предоставит окончательное технико-коммерческое предложение (окончательную оферту) в указанный Заказчиком срок, в отношении такого участника комиссия вправе принять решение об отказе в допуске к участию в конкурентных переговорах.

1.12.5. После получения Заказчиком окончательных технико-коммерческих предложений участников, в срок, установленной документацией, но не превышающий 10 рабочих дней, закупочной комиссией осуществляется оценка и сопоставление таких предложений, в соответствии с критериями и в порядке, установленном документацией.

1.12.6. Оценка и сопоставление предложений осуществляются закупочной комиссией в целях выявления лучших для Заказчика условий исполнения договора в соответствии с критериями, установленными в документации о конкурентных переговорах. Оценка производится на балльной основе.

1.12.7. Оценка осуществляется в строгом соответствии с критериями и процедурами, указанными в документации о конкурентных переговорах, при этом совокупная значимость таких критериев (сумма весовых коэффициентов) должна составлять сто процентов.

1.12.8. Критериями оценки заявок могут быть:

- а) цена договора;
- б) функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара;
- в) качество работ, услуг;
- г) квалификация участника;
- д) расходы на эксплуатацию (техническое обслуживание) товара;
- ж) сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг;
- з) срок и/или объем гарантийных обязательств;
- и) иные разумные критерии, связанные с предметом проводимых конкурентных переговоров, указанные Заказчиком в документации о конкурентных переговорах.

Критерии, их содержание (в т.ч. показатели) и значимость (весовой коэффициент) определяются в зависимости от предмета конкурентных переговоров и потребностей Заказчика и устанавливаются Заказчиком в документации о конкурентных переговорах.

Если иного не установлено документацией о конкурентных переговорах, максимальное количество баллов по каждому критерию - 100 баллов. В случае, если в документации по критерию установлены самостоятельно оцениваемые показатели (подкритерии), то сумма максимальных оценок (значений) всех показателей этого критерия должна составлять 100 баллов.

1.12.9. Порядок оценки предложений участников по каждому критерию устанавливается документацией о конкурентных переговорах. Если иное не указано в документации о конкурентных переговорах, оценка предложения участника осуществляется каждым членом закупочной комиссии путем присвоения баллов заявке участника по каждому критерию. Документацией может быть установлен расчетный порядок (по формуле) определения оценки по какому-либо критерию.

Для получения оценки по критерию для каждой заявки вычисляется среднее арифметическое оценок в баллах, присвоенных всеми членами закупочной комиссии по соответствующему критерию.

Оценка заявки в целом рассчитывается путем сложения полученных оценок по всем критериям, умноженных на весовые коэффициенты, установленные для каждого критерия.

1.12.10. В соответствии с полученными оценками закупочная комиссия проводит ранжирование предложений с присвоением порядковых номеров по мере уменьшения выгоды предложений участников.

Предложению (заявке) участника, получившему максимальную оценку, присваивается первый номер. Участник, направивший такую заявку, считается предложившим лучшие для Заказчика условия исполнения договора и признается победителем конкурентных переговоров.

Если иное не установлено настоящим Положением или документацией о конкурентных переговорах, в случае, когда в нескольких заявках на участие в конкурентных переговорах содержатся одинаковые условия исполнения договора по предусмотренным документацией критериям, меньший порядковый номер присваивается заявке на участие в конкурентных переговорах, которая поступила ранее других заявок на участие в конкурентных переговорах, содержащих такие условия. Закупочная комиссия ведет протокол оценки и сопоставления заявок на участие в конкурентных переговорах, который подписывается всеми присутствующими членами закупочной комиссии в течение дня, следующего за днем окончания проведения оценки и сопоставления заявок на участие в конкурентных переговорах.

В протоколе указываются участники конкурентных переговоров, заявки которых были рассмотрены, установленное закупочной комиссией ранжирование заявок, в т.ч. определяется победитель конкурентных переговоров и участник, заявке которого присвоен второй номер.

В протоколе также должны быть указаны объем, цена закупаемых товаров (работ, услуг) и сроки исполнения договора согласно предложению претендента, признанного победителем конкурентных переговоров. По усмотрению Заказчика протокол может содержать иные сведения, в том числе об иных условиях исполнения договора, являющихся критериями оценки, предложенных участниками конкурентных переговоров.

Протокол составляется в 2-х экземплярах, один из которых хранится у Заказчика, второй передается победителю в срок не позднее даты подписания договора сторонами.

Указанный протокол размещается на официальном сайте в течение трех дней, после подписания указанного протокола.

1.13. Заключение договора

1.13.1. В сроки, указанные в документации о конкурентных переговорах, Заказчик направляет победителю проект договора.

1.13.2. Договор заключается на условиях, указанных в предложении (заявке) участника, с которым заключается договор, и документации о конкурентных переговорах. Условия исполнения договора, предложенные участником, с которым заключается договор, включаются в проект договора, прилагаемый к документации о конкурентных переговорах. При заключении договора его цена не может превышать начальной цены, указанной в извещении о проведении конкурентных переговорах.

1.13.3. Победитель должен подписать, заверить печатью переданные ему Заказчиком экземпляры договора, и вернуть один экземпляр в течение пяти рабочих дней с момента его получения, если иной срок не установлен соответствующей документацией о конкурентных переговорах.

1.13.4. В случае уклонения победителя конкурентных переговоров от заключения договора, Заказчик вправе заключить договор с участником, которому по результатам оценки и сопоставления заявок на участие в конкурентных переговорах был присвоен второй номер, на условиях проекта договора, прилагаемого к документации о конкурентных переговорах, и условиях исполнения договора, предложенных данным участником в заявке на участие в конкурентных переговорах.

1.13.5. В случае, если на участие в конкурентных переговорах было подано более одной заявки, договор может быть заключен только по истечении трех дней после дня размещения протокола оценки и сопоставления заявок (или иного протокола в соответствии с настоящим Положением, содержащего итоги конкурентных переговоров), если иное не установлено документацией о конкурентных переговорах.

1.14. Разъяснение итогов конкурентных переговоров

1.14.1. В течение трех дней после размещения протокола оценки и сопоставления заявок (или иного протокола в соответствии с настоящим Положением, содержащего итоги конкурентных переговоров) Заказчиком принимаются от претендентов (участников) конкурентных переговоров письменные запросы о разъяснении результатов конкурентных переговоров (оформленных в виде официального документа на имя Председателя закупочной комиссии), а также жалобы на действия закупочной комиссии (оформленных в виде официального документа на имя Председателя закупочной комиссии).

1.14.2. Заказчик предоставляет участнику, от которого получен запрос, официальные разъяснения в течение трех рабочих дней со дня поступления такого запроса.

1.14.3. Жалобы на действия закупочной комиссии рассматриваются Заказчиком в течение пяти рабочих, дней с уведомлением подателя жалобы о результатах рассмотрения.

1.15. Виды процедур конкурентных переговоров

1.15.1. Конкретная процедура проведения конкурентных переговоров определяется Заказчиком в соответствующей документацией о конкурентных переговорах на проведение одной, нескольких или неограниченного числа закупок для нужд Заказчика.

1.15.2. Конкурентные переговоры могут предусматривать процедуру переторжки или в качестве этапа конкурса процедуру закрытого запроса цен, когда победителем выбирается из числа нескольких избранных участников конкурентных переговоров, в заявках которых содержатся лучшие условия исполнения договора, участник, предложивший наиболее низкую цену договора.

1.15.3. Разрабатываемая в соответствии с положениями настоящего Положения документация о конкурентных переговорах может являться типовой и регулировать порядок размещения любых или какого-либо вида закупок для нужд Общества либо устанавливать порядок закупки конкретного товара (работы, услуги).

2. Особенности проведения конкурентных переговоров с переторжкой

2.1. Общий порядок проведения конкурентных переговоров с переторжкой

2.1.1. Конкурентные переговоры с переторжкой проводятся в порядке проведения конкурентных переговоров, установленном разделом 1 настоящего Положения, с учетом особенностей, установленных настоящим разделом. При этом сведения о возможности проведения переторжки должны быть включены в состав соответствующей документации о конкурентных переговорах.

2.1.2. В течение трех рабочих дней со дня подписания протокола оценки и сопоставления заявок на участие в конкурентных переговорах закупочная комиссия направляет приглашения участникам конкурентных переговоров, заявкам которых были присуждены первое, второе и третье место (приглашение большего количества участников может быть предусмотрен документацией), прибыть на процедуру переторжки с указанием даты, времени, места ее проведения и «шага переторжки». «Шаг переторжки» может быть установлен в процентах от цены договора, предложенной участником конкурентных переговоров, заявке на участие в конкурентных переговорах которого, было присуждено первое место, или денежном выражении.

2.1.3. Закупочная комиссия в день и время, указанные в приглашении, проводит переторжку среди приглашенных участников.

2.2. Порядок проведения переторжки

2.2.1. Перед началом проведения переторжки закупочной комиссией осуществляется проверка документов и полномочий присутствующих представителей участников конкурентных переговоров, необходимых для участия в переторжке. Представители участников конкурентных переговоров должны предоставить удостоверение личности и подтверждение полномочий представлять интересы участника конкурентных переговоров.

2.2.2. Участники конкурентных переговоров или их представители непосредственно перед началом переторжки регистрируются в листе регистрации. При регистрации участникам конкурентных переговоров или их представителям выдаются карточки с номерами (далее - карточки). Каждым участником конкурентных переговоров может быть получена только одна карточка. Одно и то же лицо не может быть представителем двух и более участников конкурентных переговоров.

2.2.3. Председатель закупочной комиссии объявляет начало проведения переторжки. Началом переторжки считается момент объявления председателем комиссии о начале проведения переторжки, после чего председатель предлагает участникам заявлять свои предложения о цене договора.

2.2.4. Участник конкурентных переговоров после объявления председателем закупочной комиссии цены договора, предложенной участником конкурентных переговоров, заявке которого, было присуждено первое место, и цены договора, сниженной в соответствии с «шагом переторжки», поднимает карточку в случае, если он согласен заключить договор по объявленной цене.

2.2.5. Председатель комиссии объявляет цену договора, предложенную участником конкурентных переговоров, заявке на участие в конкурентных переговорах которого было присуждено первое место, «шаг переторжки», в соответствии с которым снижается цена, и новую сниженную цену договора в соответствии с «шагом переторжки». Председатель комиссии объявляет номер карточки участника конкурентных переговоров, который первым поднял карточку после объявления председателем и, далее, называет следующую новую цену договора, сниженную в соответствии с «шагом переторжки».

2.2.6. В случае если после трехкратного объявления председателем комиссии последнего предложения о цене договора или о последней поступившей более низкой цене договора ни один из участников конкурентных переговоров (представителей участника

конкурентных переговоров) не заявит о своем намерении предложить более низкую цену договора, председатель закупочной комиссии вправе снизить «шаг переторжки» и предложить заявлять предложения о цене договора, сформированной в соответствии со сниженным «шагом переторжки».

2.2.7. Переторжка прекращается, когда ни один участник конкурентные переговоры (представитель участника конкурентные переговоры) после троекратного объявления председателем комиссии цены договора не поднял карточку.

2.2.8. Победителем конкурентных переговоров с переторжкой признается лицо, предложившее наиболее низкую цену договора, чей номер карточки был назван председателем комиссии последним.

2.2.9. Завершая переторжку, председатель Закупочной комиссии объявляет об окончании проведения переторжки, оглашает номер карточки и наименование участника конкурентных переговоров, признанного победителем конкурентных переговоров с переторжкой.

2.3. Оформление итогов переторжки

2.3.1. По результатам переторжки в течение трех дней после даты проведения переторжки составляется Протокол проведения переторжки, в котором указываются участники переторжки, победитель конкурентных переговоров по итогам переторжки и цена, предложенная победителем. Указанный протокол размещается в течение трех дней, следующих за днем подписания такого протокола, на официальном сайте.

2.3.2. Договор заключается с победителем конкурентных переговоров в порядке, установленном разделом 1 настоящего Положения.